

DAFTAR PUSTAKA

Buku

Dr. Puji Lestari, M.Si. (2020). Gender dan Harapan di Tengah Pandemi Covid-19. Jakarta : Pusat Studi Wanita Universitas Pembangunan Nasional “VETERAN” Yogyakarta.

Jurnal

Aslan (2019). Peran Pola Asuh Orangtua di Era Digital. Jurnal Studia Insania.

Darmin Tuwu (2019). Peran Pekerja Perempuan Dalam Memenuhi Ekonomi Keluarga Dari Peran Domestik Menuju Sektor Publik”. Al Izzah Jurnal Hasil-Hasil Penelitian Ilmu Kesejahteraan Sosial

Dwi Edi Wibowo (2020). Peran Ganda Perempuan dan Kesetaraan Gender. Muwazah Jurnal Perempuan, Agama Dan Gender

Engkus Kuswarno (2018). Potret Wajah Masyarakat Digital. Jurnal Communicate

Hanny Hafiar, Priyo Subekti, Yanti Setianti, Kholidil Amin (2022). Aksesibilitas *Website* dan Reputasi *Online Marketplace* Reksadana. Jurnal Profesi Humas.

Ika Yunia Fauzia (2020). Pemanfaatan e-commerce dan m-commerce dalam Bisnis di Kalangan Wirausahawan Perempuan. Jurnal Business and Banking

Leny Nofianti (2015). Perempuan Di Sektor Publik. Jurnal Muwazah

Nistiarisa Angelina (2018). Komodifikasi Perbedaan Dalam Masyarakat Digital (Tinjauan Sosiologi Terhadap Komoditas Kapitalisme Di Era Masyarakat Digital). Habitus Jurnal Pendidikan, Sosiologi, dan Antropologi

Nurul Hidayati (2021).Aktivis Gender Surabaya Beban Ganda Perempuan Bekerja (antara domestic dan public). Muwazah Jurnal Perempuan, Agama Dan Gender

Skripsi

Yuliana (2018).BEBAN GANDA PEREMPUAN (Studi Kasus: Kajian Sosiologi Gender Masyarakat Bontobahari Kabupaten Bulukumba).

Nur Hasanah (2019). Analisis Mekanisme Dropshipper Dan Reseller Di Toko Online S3 Komputer Surabaya. Universitas Islam Negeri Sunan Ampel Surabaya Fakultas Ekonomi Dan Bisnis Islam Program Studi Manajemen Surabaya

Website

statistik (2022, Januari 19). Waktu orang mengakses aplikasi belanja online <https://databoks.katadata.co.id/datapublish/2022/01/19/waktu-orang-indonesia-mengakses-aplikasi-belanja-online-meningkat-drastis-di-2021>

skema reseller Sumber : <https://home.lapakbuah.com/reseller/>

statistik(2020, November 11).jumlah pengguna internet di indonesia. <https://databoks.katadata.co.id/datapublish/2020/11/11/jumlah-pengguna-internet-di-indonesia-capai-1967-juta>

statistik, (2019). presentase pelaku usaha melakukan e-commerce <https://statistik.jakarta.go.id/statistik-pelaku-usaha-e-commerce-di-dki-jakarta-tahun-2019/>

Lampiran 1
Pedoman Wawancara 1

**REKONSTRUKSI SOSIAL KERJA DOMESTIK DAN PUBLIK PADA ERA
DIGITAL (STUDI KASUS RESELLER PRODUK KONSUMSI DI WILAYAH
KECAMATAN CIPAYUNG DAN CIRACAS)**

1. Apa yang anda ketahui tentang reseller ?
2. Darimana anda tahu profesi reseller ?
3. Produk apa yang anda tawarkan ?
4. Bagaimana anda memasarkan produk untuk dijual?
5. Sudah Berapa Lama Anda Menggeluti Pekerjaan Reseller
6. Apakah ada hambatan ketika menjalani profesi reseller ?
7. Apa alasan anda menjadi reseller ?
8. Bagaimana pendapat anda tentang ibu rumah tangga bekerja di sector public dan sector domestic ?
9. Apakah sebelum menjadi reseller pernah bekerja di sector public ?
10. Jika pernah, apa perbedaan yang anda rasakan ketika menjadi reseller dan pekerjaan sewaktu di sector public ?
11. Bagaimana cara anda menjalani profesi reseller dan disatu sisi harus memenuhi pekerjaan domestic sebagai ibu rumah tangga ?
12. Menurut anda bagaimana perbandingan penghasilan yang anda rasakan ketika telah menjadi reseller dan pekerjaan di sector public ?

13. Menurut anda cocok atau tidak profesi reseller untuk ibu rumah tangga di era digital dan berikan pendapat !

14. Apa saja keuntungan yang anda rasakan ketika menjadi reseller ?



Lampiran 2
Pedoman Wawancara 2

Informan Pendukung

**REKONSTRUKSI SOSIAL KERJA DOMESTIK DAN PUBLIK PADA ERA
DIGITAL (STUDI KASUS RESELLER PRODUK KONSUMSI DI WILAYAH
KECAMATAN CIPAYUNG DAN CIRACAS)**

1. Apa yang anda ketahui tentang reseller ?
2. Darimana anda tahu profesi reseller ?
3. Produk apa yang anda tawarkan ?
4. Bagaimana anda memasarkan produk untuk dijual?
5. Sudah Berapa Lama Anda Menggeluti Pekerjaan Reseller ?
6. Apakah ada hambatan ketika menjalani profesi reseller ?
7. Apa alasan anda menjadi reseller ?
8. Bagaimana respon keluarga ketika anda memilih menjadi reseller ?
9. Apakah sebelum menjadi reseller pernah bekerja di sector public ?
10. Jika pernah, apa perbedaan yang anda rasakan ketika menjadi reseller dan pekerjaan sewaktu di sector public ?
11. Apakah profesi reseller merupakan pekerjaan utama anda ?
12. Menurut anda bagaimana perbandingan penghasilan yang anda rasakan ketika telah menjadi reseller dan pekerjaan di sector public ?

13. Menurut anda apakah profesi reseller merupakan salah satu peluang yang dihasilkan era digital ?

14. Apa saja keuntungan yang anda rasakan ketika menjadi reseller ?



Lampiran 3

Transkrip Wawancara 1

Wawancara informan ibu Puput (32th, *Reseller* Kebutuhan Rumah Tangga dan Snack) pada tanggal 13 juni 2022.

Transkrip Wawancara	
Peneliti	Selamat malam kak, nama saya gilang ramadhan dari Universitas Nasional.maaf mengganggu waktu kakak karena telah bersedia untuk diwawancarai oleh saya. Kalau boleh tau siapa nama kakak ?
Informan	Iyaa gapapa, halo mas gilang (sambil tertawa), nama saya puput
Peneliti	Pertanyaan pertama dengan yang ringan-ringan,profesi kakak saat ini apa sih ?
Informan	aku bisa disebut reselle yaar, ya untuk saat ini
Peneliti	Kalau dari reseller,yang kakak tau dari arti reseller itu apa ?
Informan	eeeeeh yang aku tau dari reseller itu adalah orang yang ambil barang untuk di jual lagi ke orang lain dengan harga yang mendapat, apa.. eeeee dengan harga yang minim untuk mendapatkan keuntungan yang sebesar-besarnya . asik (ketawa)
Peneliti	Itu berjualan nya itu dari via online atau langsung toko ?
Informan	Online, ee kebetulan kan kita buka toko juga. Cuman memang untuk iklan nya itu, untuk promosi nya kita via online, status whatsapp gitu.....Sekali-kali lempar ke facebook aja kali mas.. gitu aja kali mass
Peneliti	Kalo boleh tau produk yang kakak tawarkan apa saja ?
Informan	untuk saat ini aku jualan kebutuhan rumah tangga, apa lagi kemarin yaa saya jualan masker, itu kan kebutuhan pokok sekarang. Ya kan.. jadi orang orang sekarang kalo

	misalkan ninggalin masker juga gitu kayaknya ninggalin wajah tampan nya gitu yaa mas (ketawa)
Peneliti	Kalo boleh tau, pekerjaan reseller ini kakak tau dari mana ?
Informan	eeee pertama kali dari social media juga sih, awalnya karena resign kerja jadi tertarik untuk jadi reseller gituuu, eehhh keterusan sampe sekarang.
Peneliti	Kalo boleh tau itu kakak menjadi reseller itu udah berapa lama ?
Informan	. eee focus nya sih baru tahun kemaren, jadi satu tahun yang lalu yaa. Tapi kalo ngejalanin nya sebenarnya hampir 3 tahun lebih, ngejalanin nya.
Peneliti	Ooh berarti dari tahun pertama online dulu, satu tahun terakhir baru toko ?
Informan	Hee ehh iya toko offline
Peneliti	Kalo boleh tau itu alasan kakak bekerja jadi reseller itu apa ?
Informan	karna pertama kali aku ngeliat peluang yaa, peluang dan kedua kebutuhan perut mas... (ketawa) kebutuhan sehari-hari mendesak. Jadi yaa harus ada mencari uang tambahan lahh gituuu.
Peneliti	Lalu sebelum menjadi reseller, apakah kakak salah satu konsumen di online shop ?
Informan	yaa. akuu ee pelanggan setia toko oren.
Peneliti	Kalo tanggapan keluarga ketika memulai pekerjaan reseller ini bagaimana ?
Informan	untuk tanggapan sebenarnya positif yaa, cuman mungkin karna berfikir nya ee untuk target market nya itu kan mesti banyak pengenalan dulu yaaa, banyak pro dan kontra juga sih. Tapi ngejalaninnya misalkan kita enjoy bisa ngeyakinin mereka bisa fight menjalani hidup ini memang maksudnya untuk kebutuhan kita juga, Alhamdulillah sih banyak support sampai sekarang
Peneliti	Kalo cara kakak biar bisa membagi waktu kerja ketika mengurus rumah tangga dan mengurus pekerjaan reseller ini ?

Informan	eee kita kan kebetulan punya karyawan yaa untuk toko mungkin 70% di handle nya sama admin, jadi yaa sebelum , apa buka tokko yaa beberes beres dikit lahhh.. gitu namanya kan juga toko online mas bisa di sambilah nyuci, ngurus anak . Alhamdulillah nya fleksibel gitu..
Peneliti	Lalu setelah menjadi reseller, apakah kakak pernah bekerja sebelumnya ?
Informan	pernah , aku bekerja di pemerintahan di walikota Jakarta Barat
Peneliti	Dari pekerjaan sebelumnya dan pekerjaan sekarang, apa perbedaan yang kakak rasakan sekarang ?
Informan	perbedaannya itu lagi, tadi yang aku bahas tadi yaaa, fleksibilitas sama salary tentunya (ketawa)
Peneliti	Kalo boleh tau, salary nya lebih baik reseller atau pekerjaan sebelumnya ?
Informan	hemmmm gimana yaaa, kalo untuk salary sih sebenarnya lebih besar reseller yaaa, karna kan kita termasuk salah satu wirausaha, yang bagaimana pun kita kan bekerja eeee waktu kita sendiri kita yang tentuin. Segala macemnya, yaa kannn . yaa pasti gedean reseller
Peneliti	Setelah menjalani reseller ini, keuntungan apa saja yang kakak rasakan ?
Informan	keuntungannya pertama karna waktunya fleksibel yaaa, jadi bisa di sambil ngurus anak , bisa anter jemput , menciptakan peluang juga buat ibu-ibu yang lain untuk menjadi reseller juga kayak aku.jadi bisa cari tambahan juga buatttt apa namanya keluarga . apalagi pandemic kemaren kann bener-bener eeee banyak kepala pejuang keluarga yng apaaa yaaaa . banyak di pecat yaaa kan otomatis kan eee tulang punggung keluarga harus ber alihkan gtuuuu . jadinya kan Alhamdulillah aku juga disini bisa ngebantu temen- temen . ngejual dengan harga murah jadi mereka juga bisa jual harga juga yang murah ke costumer

Lampiran 4

Transkrip Wawancara 2

Wawancara Informan Ibu Nova (36th, Reseller Coklat dan Permen). Pada tanggal 17 juni 2022

Transkrip Wawancara	
Peneliti	Selamat pagi kak, nama saya gilang ramadhan dari Universitas Nasional.maaf mengganggu waktu kakak karena telah bersedia untuk diwawancarai oleh saya. Kalau boleh tau siapa nama kakak dan berapa umur kakak?
Informan	Nama saya nova, usia saya 36 th , yang pasti wanita (tertawa)
Peneliti	(tertawa) pertama-tama itu profesi kakak saat ini apa ?
Informan	sekarang ini saya sebagai penjualan produk dari orang lain.yang dimana distributor nya itu ada di bekasi, nama produk nya itu eee distributor nya itu nirwana lestari
Peneliti	Berarti profesi kakak saat ini reseller ?
Informan	He ehm, bisa di bilang reseller
Peneliti	Apa yang kakak tau sih dari pengertian reseller itu ?
Informan	sepengertian saya itu reseller itu orang yang memperdagangkan produk-produk orang lain secara online maupun offline (tertawa)
Peneliti	Kalau untuk sekarang, produk yang kakak jual apa saja ?
Informan	saya menjual coklat terus snack juga ada, eee sama permen-permen juga ada
Peneliti	Kalau boleh tau, kakak tau pekerjaan reseller itu dari mana ?
Informan	pertama itu saya dari eeee, social media, social media itu karna banyak orang orang tu yang istilahnya terus-menerus di dia posting malah lebih laku kan lantas kita tertarik dari situ . kemudian ee dari situ kita kenal sama

	yang punya distributor itu, dari situ saya coba untuk menjual “saya yang jualin deh barangnya biar situ barang juga cepet laku, abis “ dari situ saya juga bekerja sebagai reseller bagaimana caranya itu yaaa,saya sering posting dagangan nya di social media
Peneliti	Kalo untuk saat ini kakak berjualan online nya itu via media social apa saja
Informan	saya sekarang fb ada ig , Instagram yaaa, sama tiktok. Nahh yang lebih cepet nangkap nya itu whatsapp yaa, kan ada whatsapp bisnis nih kepake disitu, pakai bisnis
Peneliti	Udah berapa lama kakak jadi reseller ?
Informan	saya kurang lebih ada 7 tahunan
Peneliti	Terus alasan kakak jadi reseller apa ?
Informan	reseller itu kita gaperlu ngeluarin modal banyak , jadi cukup ee ngejualin barang orang aja untung kita yang ambil , kalo system titip bisa juga . jadi kita gaperlu nih kasih uang dulu ke dia untuk beli barang , istilahnya ada utang piutang jatuh tempo nya gitu kan. Abis bayar, abis bayar.
Peneliti	Selanjutnya, kakak sebelum menjadi reseller pernah gak kayak belanja online atau beli makanan ?
Informan	kalo online gapernah kan,offline aja kayak datang datang ke toko yang mereka itu juga informasinya dari social media dia juga kan . paling dating nya offline aja ke toko dia
Peneliti	Tanggapan keluarga ketika memulai pekerjaan reseller,kan soalnya tanggung jawab rumah tangga sama tanggung jawab pekerjaan gimana ?
Informan	justru kan jadi lebih fleksibel, sekalian ngerjain ngurus rumah tangga kita megang hp dagang sambil online , eee jadwal untuk pengiriman bisa kita atur di sore hari . eeee semua juga bisa . bisa di kerjakan deh kalo serba online juga .
Peneliti	Tapi tanggapan keluarga positif ?

Informan	tanggapan keluarga justru lebih enak malah dia bilang, gasusah susah kitanya harus keluar cari barang laen , gausah gak capek , ga nyusahin .keluarga juga lebih ke urus (tertawa)
Peneliti	Kalau sekarang kan sedang menjalani reseller, sebelumnya pernah bekerja ga?
Informan	pernah , saya dulu juga pernah kerja di retail juga . itu di produk-produk sabun
Peneliti	Kalau boleh tau, perbedaan yang kakak rasain, pekerjaan retail itu dengan reseller apa ?
Informan	eee bedanya lebih.... Waktu lebih banyak di jadi reseller , waktunya lebih banyak. Kalo kerja diluar kan lama di perjalanan , terus harus kunjungan toko ke toko . kalo di rumah kan kita enak tinggal online aja eee gak capek barang laku , yaaa tinggal nerima (ketawa) hasilnya aja
Peneliti	Dari segi pemasukan, pekerjaan reseller dan pekerjaan sebelum nya berbeda jauh atau sama saja ?
Informan	tentu jauh eeee omset yang biasanya saya dari bekerja yaaa penghasilannya dulu . penghasilan itu kan kalo umr kan kisaran 3-4 juta itu kan kita belom di bagi sama yang lain-lain itu yaaa. Kalo reseller kita udah omset segitu, udah kita bisa tabungin gitu kann. Kaloo kerja di luar , duit di bagi-bagi buat beli makan, buat di jalan, buat motor yang ada omset nya malah kecil.(tertawa) Kalo di sini malah lebih besar di rumah aja manfaat nya banyak .
Peneliti	Terakhir, keuntungan apa aja yang kakak rasakan ketika sekarang melakukan pekerjaan reseller ?
Informan	keuntungannya banyak, temen banyakk terus eee barang yang kita jualin juga eee lebih bermanfaat samaa buat orang lain juga . sodara-sodara juga malah justru lebih deket dengan kita karna ihh jualan apa sih saya juga mau dong. Banyak mitra kerja sama jadinya kan (tertawa) . dari situ kan kita gausah capek lagi . istilahnya kita rebahan aja duit udah masuk kan kalo udah banyak reseller jadinya . jadi saya sebagai reseller punya reseller lagi, reseller jadi beruntut aja kayak gitu

Lampiran 5
Transkrip Wawancara 3

Wawancara Informan Ibu Denaya (26th, Reseller makanan dan kacamata).

Pada tanggal 31 juli 2022.

Peneliti	Selamat malam kak, nama saya gilang ramadhan dari Universitas Nasional.maaf mengganggu waktu kakak karena telah bersedia untuk diwawancarai oleh saya. Kalau boleh tau siapa nama kakak dan berapa umur kakak?
Informan	Nama saya denaya,dengan umur 26 tahun.
Peneliti	Apa yang kakak tau tentang reseller ?
Informan	Reseller yaa, eeee (mikir) reseller yang saya tau selama ini adalah pedagang yang menjual,biasanya sumber dagangan nya dari pedagang lain seperti produsen atau distributor. Jadi kita memang menjadi tangan kedua untuk menjual langsung ke costumer, yang saya tau.
Peneliti	Kalau kakak tau profesi reseller itu dari mana ?
Informan	Kalo profesi reseller ini sebenrnya udah lama atau udah banyak dari temen temen,banyak dari teman-teman yang sudah melakukan profesi ini.
Peneliti	Kalau produk yang kakak jual apa sih ?
Informan	Kebetulan sekarang yang saya jual lagi focus,karna saya sudah menikah dan tinggal di Jakarta yang asal saya dari bandung. Banyak temen temen di bandung, pernah saya update asinan Jakarta ternyata banyak yang mau, jadi saya mulai mereseller asinan Jakarta atau asinan betawi.
Peneliti	Kakak memasarkan produk nya dimana saja ?
Informan	Kalau sampai saat ini saya biasanya masih lewat Instagram,karena yang paling bisa orang- orang jangkau,karena teman juga banyak aktif di Instagram,mau ibu-ibu mau yang udah nikah atau belum kayaknya tuh setiap hari pasti ngecek Instagram yaa, jadi sekarang yang paling sering Instagram dan status whatsapp.

Peneliti	Kira-kira selama kakak menjadi reseller,apa hambatan yang kakak alami ?
Informan	Kalo sampai saat ini,kebetulan suka konsultasi juga ke suami dan untuk makanan ini baru berjalan 3 bulan. Alhamdulillah belum ada
Peneliti	Alasan kakak untuk memilih jadi reseller itu apa ?
Informan	Pertama karena memang kan baru resign sebelum nikah,dan setelah nikah kan kegiatan jadi bertambah tentu saja kegiatan sebagai istri, jadi masih banyak waktu yang kosong terus juga biasanya punya uang dari kerjaan terus pas udah nikah ternyata uangnya dari suami,memang cukup tapi kayaknya gatel aja gitu ingin dapat uang lebih jadi nyobain jual jual,reseller itu. Jadi ingin lebih punya uang sendiri saja dan agar ada kegiatan.
Peneliti	Bagaimana menurut kakak ibu rumah tangga yang melakukan pekerjaan diluar dan juga pekerjaan di rumah ?
Informan	Menurut saya bagus banget sih selain suami mengizinkan,karena pertama jadi ibu rumah tangga pasti berat,karena kegiatan rumah tangga itu banyak banget dan tidak boleh sampai terbengkalai dan ngisi waktu dengan berdagang atau bantuin suami, membuat kita semakin kreatif sebagai ibu-ibu
Peneliti	Kalau boleh tau kakak itu sebelum menjadi reseller apa pernah bekerja di sector public ?
Informan	Sebelum jadi reseller pernah sih kerja kurang lebih 3 tahun di perusahaan swasta
Peneliti	Apa perbedaan yang kakak rasakan ketika menjadi reseller dan pekerjaan sebelumnya ?
Informan	Kalau perbedaan yang paling signifikan kalau kerja diluar kita punya atasan, terus waktu kerja yang benar-bener gak fleksibel dari mulai harus bangun jam 6 siap-siap untuk berangkat bekerja terus macet-macetan,terus dikantor kegiatan duduk terus menjalani tugas lalu pulang seperti itu setiap hari dan atasan tentu memberikan pressure sedangkan reseller kita waktunya fleksibel mau waktu bangun tidur atau lagi rebahan kita pengen buka-buka klak-klik terus ngasih promo apa gitu, dan mau siang atau istirahat bisa kapan saja. Karena kan kita barang dari orang kita tinggal bungkus dan kirim, dalam segi pressure lebih ke diri sendiri karena kalau ingin terjual banyak harus lebih giat

Peneliti	Cara kakak reseller tetap jalan dan tanggung jawab di rumah tetap jalan juga ?
Informan	Kalau caranya gimana, lebih mengutamakan tugas utama yaitu sector domestic yaitu kegiatan rumah tangganya, setelah semua itu beres baru kita kerjakan reseller. Jadi yang pasti kita lebih punya jadwal harian, menentukan kembali jam-jamnya. Mau sefleksibel apapun yang terpenting kita harus menjadwalkan jam-jam bekerja menjadi reseller gitu.
Peneliti	Kalau pebandingan penghasilan yang kakak raasakan ketika menjadi reseller dan pekerjaan sebelumnya ?
Informan	Kalau penghasilan sendiri karena di reseller makanan ini baru ngerintis jadi, kalau kerja di kantor kan sebenarnya kita sudah tau bakal ngantongin uang berapa perbulan, jadi eee nominalnya macem macem cuman tetap saja disegitu. Mungkin kalau naik jabatan akan berbeda, tapi kalau saya 3 bulan dirasakan kok seperti cepat banget naiknya gitu yaaa, bisa baru seminggu udah naik lagi-naik lagi. Jadi kalau di bilang dari jumlah karna baru 3 bulan ini yaa jadi lebih seperti memang masih besar pekerjaan sebelumnya tapi kalau dilihat dari nominal kenaikannya, ternyata lebih menguntungkan reseller
Peneliti	Menurut kakak cocok atau tidak profesi reseller ini untuk ibu rumah tangga?
Informan	Kalau untuk saya pribadi, mungkin karna memang belum punya anak juga, tetapi kalau sudah punya pun ibu-ibu cocok banget reseller, karena pertama bisa dikerjakan fleksibel tuh, dirumah bisa, lagi anter anak bisa yang pertama karena fleksibelnya terus karena reseller itu kita gak ada produksi sendiri jadi memang langsung mengeleminasi beberapa jam waktu untuk kita produksi, jadi cocok banget sih untuk ibu ibu yang ingin memiliki uang tambahan dan juga pengen juga totalitas di kehidupan rumah tangganya
Peneliti	Keuntungan apa saja yang kakak rasakan semenjak menjadi reseller, baik dari segi materi ataupun non materi ?
Informan	Kalau waktu lebih kekkk, selain kita buka media sosial itu kita gak ketinggalan yaaa, jadi karena kita akses terus media sosial jadi kita gak ketinggalan berita, terus yang kedua juga secara waktu terpakai dengan produktif seharian itu gitu yaa, misalkan beres pekerjaan rumah udah itu aja, secara materi dapat uang tambahan juga, biasanya kalo ibu ibu bilang uangnya untuk pribadi kan jadi lumayan untuk

	tabungan nambah, jadi dari waktu jadi produktif lah seharian jadi gak bete nungguin suami pulang, jadi gimana gitu, yang pertama waktunya ke isi dan kedua materi nya Alhamdulillah positif banget
--	--



Lampiran 6

Transkrip Wawancara 4

Wawancara Informan Ibu Eka (36th, Reseller pakaian anak dan dewasa). Pada tanggal 29 juli 2022.

Peneliti	Selamat malam kak, nama saya gilang ramadhan dari Universitas Nasional.maaf mengganggu waktu kakak karena telah bersedia untuk diwawancarai oleh saya. Kalau boleh tau siapa nama kakak dan berapa umur kakak?
Informan	Salam kenal nama saya eka mas dan umur sekarang 36 tahun
Peneliti	Apa yang kakak tahu tentang reseller ?
Informan	Dari sepengetahuan aku dia itu orang yang membeli barang dari supplier atau pemasok barang kemudian di jual dengan harga yang sudah di tambah dari moda awal *tertawa
Peneliti	Tahu profesi reseller itu dari mana kak?
Informan	Kalau tau reseller itu dari kehidupan sehari-hari yaaa awalnya kan dari teman yang menawarkan ,dia sebagai supplier dan pemasok. Kemudian saya gabung jadi reseller, paling dari situ sih perantara teman sebagian terus sekarang untuk social media yang ada banyak tuh yang menawarkan dari supplier atau pemasok yang menjadikan kita itu reseller
Peneliti	Produk kakak yang dijual itu apa aja ?
Informan	Untuk sekarang yang masih bertahan itu, aku masih ada baju anak,dewasa dan sekarang itu, sekarang aku juga memasarkan di kantin sekolah jadi ada pemasukan dari sana
Peneliti	Untuk memasarkan produk kakak biasa nya dimana ?
Informan	Untuk memasarkan produk, selain kita socmed yaa di via status whatsapp aku juga door to door menawarkan produk-produk pada awalnya. Namun sekarang udah ada sosial media jadi aku share nya di status whatsapp.karena aku di Instagram gak main, Karen supplier juga ada di Instagram jadi aku gamain di Instagram dan gak ada facebook juga jadi aku sekarang hanya di status whatsapp

Peneliti	Kakak sendiri ada hambatan yang dirasakan gak ketika menjadi reseller ?
Informan	Hambatan itu ada ketika memasarkan dan ketemu costumer yang aktif atau terlalu banyak berkomentar,jadi kita harus menanganinya dengan sabar, jadi bener bener pertanyaannya harus di jawab agar dia mau belanja di aku, jadi kan aku udah ada langganan sendiri yang udah biasa belanja ke aku lebih sabar dan ngerti aku, paling hambatannya di costumer baru ini.
Peneliti	Alasan kakak menjadi reseller itu apa ?
Informan	Awalnya saya nyari kesibukan nyari tambahan gitu juga kan, selain jadi ibu rumah tangga. terus kalau jadi reseller itu kan kita ngambil di pemasok supplier itu eee lebih harganya lebih murah, dari situ deh
Peneliti	Kalau pendapat kakak tentang ibu rumah tangga yang bekerja di sector public atau diluar rumah dan juga pekerjaan domestic sebagai ibu rumah tangga ?
Informan	Kalau untuk sector public kan bekerja di luar rumah atau perusahaan, kalau pendapat saya sih masing-masing punya nilai plus minus , mungkin kalau untuk sector public itu dia kurang waktu untuk di rumah, dalam artian misalkan mereka sudah punya anak atau memiliki keluarga gitu kan, pasti dia lebih focus dengan pekerjaannya dan waktu pasti di rumah kurang.kalau untuk sector domestic itu kan jatohnya dia ibu rumah tanggakan jadi dia lebih banyak di rumah jadi bisa handle antara keluarga maupun usahanya seperti itu.
Peneliti	Kakak sebelum menjadi reseller apa pernah bekerja di perusahaan ?
Informan	Pernah, aku pernah kerja di perusahaan menjadi leader area lapangan,jatohnya retail juga,jadi penjualan juga. Jadi salah satu perusahaan retail
Peneliti	Kan kakak pernah bekerja di sector public kira-kira perbedaan apa yang kakak rasakan ?
Informan	Perbedaannya lebih santai di sector domestic,karena kita kan bisa atur waktu sendiri bisa atur apa yang harus kita lakukan, sedangkan kalo di sector public itu kita ikut tata tertib dari perusahaan itu sendiri.jadi kita gabisa bebas kan untuk di sector domestic kan kita jadi lebih bebas.
Peneliti	Cara kakak menjalani profesi reseller sedangkan di satu sisi harus memenuhi pekerjaan domestic juga ?

Informan	Kalau untuk dari aku sendiri, di waktu pagi kan aku punya anak pasti aku ngurus anak dan suami kan ngurus rumah dan setelah rapih semua baru aku bisa ngirim barang, ataupun bisa iklan-iklan. pokoknya setelah semua pekerjaan rumah selesai dan mengurus suami anak selesai. Di sela-sela waktu kosong aku isi buat mengerjakan reseller
Peneliti	Perbandingan penghasilan yang kakak rasakan sewaktu di sector public dan sekarang di sector domestic menjadi reseller
Informan	Kalau untuk pendapatan sendiri sih Alhamdulillah lumayan cukup, cuman kalau perbandingan waktu itu kan kalau aku di sector public itu kan belum nikah jadi penghasilan untuk sendiri kann, kalau sekarang di sector domestic itu kan udah punya anak, punya suami di pake untuk kebutuhan sehari-hari. Jadi tergantung kebutuhan rumah aja. Tapi untuk saat ini sih cukup
Peneliti	Menurut kakak profesi reseller itu cocok atau tidak di era digital saat ini ?
Informan	Untuk pendapat aku sendiri sih cocok yaaa , karena kan kalo ibu rumah tangga itu seperti kerja di perusahaan soalnya kan dia punya anak punya suami untuk di urus terus di rumah kan pasti ada pekerjaan lain. Jadi kepegang semua jadi di sela-sela waktu kosong kita ngurusin rumah itu kita bisa benar benar yang bisa isi waktu untuk sector public itu sendiri , apa lagi kan sekarang kan model model usaha sekarang kita bisa via socmed itu sendiri untuk menawarkan produk produk ke yang lain. Jadi sekali lagi semua tergantung orang kadang ada yang kurang nyaman dengan sector domestic, karena emang background nya dia itu kan yaa tapi dia lebih ke sector public. Cuman kalau dari aku pribadi lebih cocok di sector domestic dan menjadi reseller
Peneliti	Keuntungan yang kakak rasakan semenjak menjadi reseller itu apa aja ?
Informan	Kalau dari keuntungan itu sendiri, satu yaa kita bisa menambah penghasilan, penghasilan di dapatkan dari suami kan nah terus kedua seiringnya kita dagang seiring menjadi reseller itu tuh dirumah tuh bisa beberes ruma, ngurus anak. Jadi sebenarnya intinya itu dari aku sih

Lampiran 7
Transkrip Wawancara 5

Wawancara Informan Ibu yami (30th, *Reseller* makanan dan fashion). Pada tanggal 01 agustus 2022

Peneliti	Selamat malam kak, nama saya gilang ramadhan dari Universitas Nasional.maaf mengganggu waktu kakak karena telah bersedia untuk diwawancarai oleh saya. Kalau boleh tau siapa nama kakak dan berapa umur kakak?
Informan	Ibu yami,
Peneliti	Apa yang kakak tau tentang reseller ?
Informan	Yang saya ketahui yaa mass tentang reseller itu adalah orang yang menjual kembali suatu produk tanpa harus terlibat dalam proses produksi
Peneliti	Kalau kakak tau profesi reseller itu dari mana ?
Informan	Kalau saya tau tentang reseller itu dari media sosial...awalnya saya tau dari facebook malah mas
Peneliti	Kalau produk yang kakak jual apa sih ?
Informan	Untuk saat ini mas saya ada macem-macem produk yang saya tawarin sebagai reseller yaitu produk makanan dan fashion
Peneliti	Kakak memasarkan produk nya dimana saja ?
Informan	Kalau saya memasarkan nya,kebetulan saya punya toko offline juga dan paling sih mass dari mulut ke mulut aja dan ada teman bantu jualan juga, kalau online saya paling posting di status whatsapp sama marketplace sih juga pernah mas
Peneliti	Kira-kira selama kakak menjadi reseller,apa hambatan yang kakak alami ?
Informan	Kalau hambatan sih paling dari produsen barangnya masss, kadang tuh mereka slowrespon jadi pembeli nya kadang minta detail produknya gak cukup hanya lihat dari gambar saja
Peneliti	Alasan kakak untuk memilih jadi reseller itu apa ?
Informan	tetep dapat profit tanpa harus produksi dan modal minim juga

Peneliti	Kalau pendapat kakak tentang ibu rumah tangga yang bekerja di sector public atau diluar rumah dan juga pekerjaan domestic sebagai ibu rumah tangga ?
Informan	Pendapat saya tentang ibu bekerja itu sih its okay yaa, semua kembali kepada pilihan pribadi... tidak ada yang salah untuk jadi ibu pekerja ataupun tidak bekerja baik di sektor publik maupun domestik
Peneliti	Kakak sebelum menjadi reseller apa pernah bekerja di perusahaan ?
Informan	Sebelum jadi reseller saya pernah mas bekerja tapi bukan di sektor publik tapi di sektor swasta
Peneliti	Kan kakak pernah bekerja di sector public kira-kira perbedaan apa yang kakak rasakan ?
Informan	Perbedaan yang saya rasakan yaaa,, sebagai reseller paling jam kerja bisa di bilang tidak terikat atau kita bisa atur sendiri waktunya,kalau di sektor publik tentu saja ada jam kerjanya yang harus kita patuhi. Overall pengaturan waktu jauh lebih fleksibel dari pada saat kita menjadi ibu pekerja tapii yaaa begituuu tidak menutup kemungkinan kita justru harus lebih stand by terhadap respon penjual pertama.... Ada kalanya begituuu
Peneliti	Cara kakak reseller tetap jalan dan tanggung jawab di rumah tetap jalan juga ?
Informan	Cara saya menjalani pekerjaan sebagai reseller... prioritas saya tentunya adalah keluarga... membagi waktu menjadi sangat penting bagi saya.keseharian apabila urusan suami berangkat bekerja ... anak-anak sekolah anter jemput sekolah, siapin bekel. Pas semua udah selesai saya baru bisa mulai kegiatan saya sebagai reseller... bales-balesin chat konsumen... bahkan sampe codan sperti itu
Peneliti	Perbandingan penghasilan yang kakak rasakan sewaktu di sector public dan sekarang di sector domestic menjadi reseller ?
Informan	Kalo perbandingan penghasilan antara reseller dengan sektor public...paling bisa di bilang sebanding.. hanya saja nilai kepastiannya aja sebagai pekerja yang menerima upah bulanan lebih besar, kalau reseller kan tunggu tunggu kita rajin atau tidak nya bertransaksi, bisa di bilang hasilnya sebandin apalagi kalau ada bonus-bonus dari penjual utamanya
Peneliti	Menurut kakak profesi reseller itu cocok atau tidak di era digital saat ini ?

Informan	Menurut saya profesi reseller cocok untuk ibu rumah tangga di era digital sekarang,ibu ibu sekarang hampir rata-rata ada punya hp bahkan smartphone yang sangat mumpuni untuk bantu posting produk.. bahkan semua transaksi bisa dilakukan dari 1 hp, menjadi reseller juga membuat ibu-ibu tetap berpenghasilan tanpa harus repot produksi, seharusnya bisa menjadi peluang tersendiri yang bisa dilirik sama ibu-ibu rumah tangga
Peneliti	Keuntungan yang kakak rasakan semenjak menjadi reseller itu apa aja ?
Informan	Keuntungan yang saya rasakan selama menjadi reseller selain profit tentunya yaa mass hehe banyak keuntungan lain... kayak menambah lingkungan pergaulan terus tambah wawasan dan pengetahuan



Lampiran 8

Transkrip Wawancara 6

Wawancara Informan mas Naufal (27th, Reseller kacamata,mainan dan aksesoris fashion). Pada tanggal 03 agusuts 2022.

Peneliti	Selamat malam kak, nama saya gilang ramadhan dari Universitas Nasional.maaf mengganggu waktu kakak karena telah bersedia untuk diwawancarai oleh saya. Pada kali ini saya ingin mewawancarai kakak seputer penelitian skripsi saya dengan judul
Informan	Nama saya naufal, umur saya 27 tahun
Peneliti	Arti reseller itu apasih yang mas tau ?
Informan	Reseller yaa,setau saya reseller tuh penjual atau pedagang yang dia berjualan barang tapi gak produksi sendiri, biasanya sih ngambil dari supplier atau produsen
Peneliti	Kalau boleh tau mas sendiri tau profesi ini darimana ?
Informan	Dulu awal taunya dari kakak terus emang temen-temen sepergaulan juga emang banyak yang jadi reseller,jadi kayak ohh ternyata bisa nih yaaa jualan tanpa harus produksi barang sendiri
Peneliti	Mas kann sekarang jadi reseller nih produk apasi yang mas jual?
Informan	Kalau sekarang sih lebih banyak ngejual aksesoris fashion yaa samaa alat olahraga,mainan jugaa jadi kayak jam tangan, kacamata terus juga kayak handgrip terus lompat tali, power twister kayak gitu-gitu maenan tuh biasanya kayak squisi, banyak sih barang barang yang dijual kayak aksesoris gitu
Peneliti	Mas sendiri menjual produk itu menggunakan apa aja ?
Informan	Kalau sekarang tuh saya jualan nya di e-commerce kayak lazada,shope sama tokopedia terus kalo di media sosial sih jualan nya di facebook,Instagram sama tiktok
Peneliti	Selama menjalani reseller itu ada gak kayak hambatan yang mas rasain ?
Informan	Kalau hambatan,sebenarnya hambatan utama reseller itu di ketersediaan barang, kan kita gak produksi sendiri jadi kita tuh ngambil barang sama orang produksi atau supplier nya lah yaa, kita kan gak bikin sendiri, kita ngejualin barang itu kalo misalkan barang

	itu ready banyak sedangkan permintaan lagi tinggi lancarrr kegiatan bisnisnyaa, tapi kalau permintaan tinggi tapi barangnya sedikit yaa itu kendala gitu, jadi kita nerima orderan tapi barangnya gak ada susahnyanya disitu reseller itu
Peneliti	Alasan mas jadi reseller itu apa ?
Informan	Ehhhh, sebenarnya kayak gak ada pilihan lain kayaknya yak, awalnya juga sebenarnya saya gatau nih jualan itu apa , masih gangerti jualan lah. Apalagi kan produksi barang kan gangerti yaaa harus gimana nya karna kan buat proses produksi suatu barangkan gabisa cepet, kalau reseller kan kita barang udah ada kita tinggal ngejualin gitu, kita tinggal ambil untung dari barang yang kita jual, jadi yak lebih enak aja si
Peneliti	Mas kann, seorang kepala keluarga, kalau boleh tau respon keluarga atau sodara terdekat gitu ketika memilih menjadi reseller ketimbang pekerjaan publik biasa ?
Informan	Awal sih dulu banyak yang ngeraguin yaaa, karena kan namanya dulu juga kan jualan kadang untung kadang engga yaa, engga selalu untung gitu , awal awal banyak yang ngeraguin, banyak yang takutlah khawatir kalo misalkan nanti gak ngasilin apa-apa.beda kalo sama orang yang kerja kan pasti udah dapet perbulan berapa, kalo di penjualan kan engga yaaa, tapi yaa seiring berjalannya waktu kita juga bisa buat ngebuktiin kan kalau kita bisa ngasilin dari niat jualan, dari reseller doing gitu yaa Alhamdulillah sekarang banyak yang dukung, malah banyak yang ngajuin proposal haha
Peneliti	Kan mas sekarang uda jadi reseller, sebelumnya pernah bekerja di sektor public gak ?
Informan	Pernah, duluuu di kerja di kementerian pernah di swasta juga pernah
Peneliti	Perbedaan apasih yang mas rasain ketika menjadi reseller sama pekerjaan sebelumnya di sektor public?
Informan	Kalo di pekerjaan sebelumnya kan namanya kerja sama orang kan kita di tuntutan untuk menyelesaikan tugas dari atasan kan otomatis kan kita harus ikutin semua aturan dari perusahaan itu dari segi waktu kerja sama intensitas kerja terus pendapatan yang kita dapatkan yaa sesuai kesepakatan awal, perjanjian awal jadi yaaa cukup disitu aja kalau di pekerjaan jujur waktu lebih fleksibel karena gak ada ikatan waktu buat kita kerja kan. Semua yang kita kerjain yaaa usaha kita sendiri kan, yaa jadi kita bisa kerjain kapanpun,dimanapun soalnya kan kita juga

	basisnya digital, jadi selagi ada internet saya bisa kerja terus pendapatannya yaa walaupun bisa lebih rendah dari gaji tapii bisa jadi lebih besar juga kan
Peneliti	Mas sendiri pekerjaan reseller ini udah jadi pekerjaan utama atau masih jadi pekerjaan sampingan ?
Informan	Kalau sekarang udah jadi utamasih, dari 2020 udah jadi fokus reseller
Peneliti	Kira kira perbandingan penghasilan yang dirasakan ketika menjadi reseller sama pekerjaan sebelumnya di sektor publik tuh gimana?
Informan	Perbandingannya Alhamdulillah lumayan signifikan yaaa dari segi pendapatan, kerasa banget gitu, dulu yang waktu masih kerja bingung nyari modal buat nikah sekarang udah di usaha, akhirnya udah bisa dapat modal buat nikah
Peneliti	Menurut mas, profesi reseller itu apa salah satu peluang yang dihasilkan dari era digital sekarang ?
Informan	Sebenarnya itu salah satu peluang yang lumayan bagus yaa kalau untuk era digital, karena kan era digital kan, apaa yaa membuka ruang keterbatasan gitu, jadi yang awalnya orang kepasaran sekarang paling belanja cukup dari hp aja gitu, jadi dan traffic peningkatan yang dihasilkan juga lebih besar dari yang digital yaaa, paling kan kalo di pasar bisa laku sekian ribu, kalo digital kan sekarang udah berapa juta pengguna, nah itu kan market yang sebenarnya lumayan baguss, jadi peluang untuk berjualan dan dapat kostumer itu lebih besar di era digital sekarang ini
Peneliti	Keuntungan apa aja sih yang mas rasakan setelah menjadi reseller baik selain dari penghasilan atau keuntungan apa aja ?
Informan	Sebenarnya kalau untuk keuntungan utamanya yaa kan penghasilan, yaa tapi terlebih dari itu eee, ada proses dari diri kita sendiri buat belajar gitu, kita belajar dari teknologi yang terus berkembang kita belajar untuk apa yaaa permintaan masyarakat, yang memang jadi kita selalu belajar, yang ibaratnya nih masyarakat butuh apa jadi kayak gitu gitu, terus kita juga yaa bisa buka lapangan pekerjaan baru untuk orang lain, kayak gitu aja sih, jadi banyak banget sih keuntungan yang di dapet jadi reseller ini.

Lampiran 9
Dokumentasi Penelitian



Gambar 5. foto bersama Ibu Puput setelah wawancara sebagai *reseller* Makanan.



Gambar 6. Wawancara bersama ibu eka via whatsapp sebagai *reseller* pakaian dewasa dan anak.



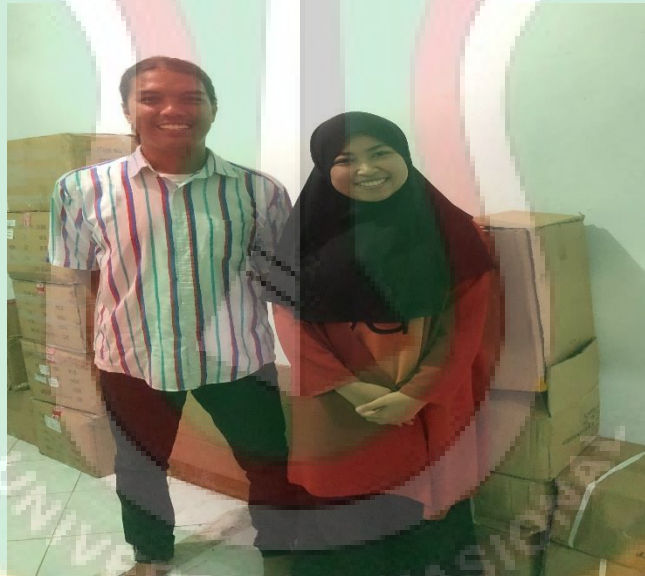
Gambar 7. Contoh berbagai macam produk yang dijual.



Gambar 8. Contoh berbagai macam produk yang dijual.



Gambar 9. foto bersama Mas Naufal setelah wawancara sebagai *reseller* kacamata, mainan dan sebagainya.




Gambar 10. Foto bersama Ibu Denaya setelah wawancara sebagai *reseller* asinan dan kacamata.



Gambar 11. Foto bersama Ibu Nova setelah wawancara sebagai *reseller* coklat dan makanan.



Lampiran 10
Surat Kesiediaan Pembimbing Skripsi

**UNIVERSITAS NASIONAL**
FAKULTAS ILMU SOSIAL DAN ILMU POLITIK
TERAKREDITASI BAN-PT
Jl. Sawo Manilla No. 61, Pejaten, Pasar Minggu, Jakarta Selatan 12520
Telp. (021) 70737624, 7806700 Ext. 148, Fax. 7802718-7802719
Homepage : <http://www.unas.ac.id> Email : info@unas.ac.id

Nomor : 907/WD/XI/2021
Lamp : 1 (satu) berkas
Hal : Kesiediaan Pembimbing Skripsi

Jakarta, 8 November 2021

Kepada Yth : Dr. Erna Ermawati Chotim, M. Si
Dosen FISIP Universitas Nasional
di Jakarta

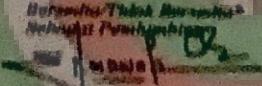
Wakil Dekan Fakultas Ilmu Sosial dan Ilmu Politik Universitas Nasional
Meminta Kesiediaan Bapak/Ibu untuk membimbing skripsi yang di susun
oleh:

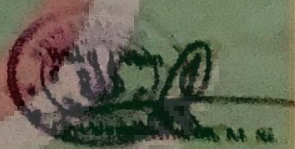
Nama : Gilang Ramadhan
NPM : 183112350350009
Program Studi/Jurusan : Sosiologi
Judul Skripsi : Analisis Konstruksi Sosial Gender Pada Profesi Reseller Sebagai Pekerja Kontemporer.

Kesiediaan Bapak/Ibu memberikan bimbingan secara intensif sangat kami
harapkan. Diminta Bapak/Ibu Memberikan jawaban segera dengan
memberikan tanda tangan dibawah ini dan untuk menghitung bobot tugas,
diminta segera mengembalikannya kepada Pimpinan Fakultas melalui
Sekretariat.

Demikian, terima kasih.

Belanda/ Tidak Beranda
Belanda/ Tidak Beranda


Dr. Erna Ermawati Chotim, M. Si
*sawat yang telah pergi


Dr. Erna Ermawati Chotim, M. Si

UNIVERSITAS NASIONAL

Program Studi : Ilmu Politik Hubungan Internasional (Sosiologi) Universitas Nasional

Lampiran 11
Surat Tugas

**UNIVERSITAS NASIONAL**
FAKULTAS ILMU SOSIAL DAN ILMU POLITIK
TERAKREDITASI BAN-PT
Jl. Sawo Manila No. 61, Pejaten, Pasar Minggu, Jakarta Selatan 12520
Telp. (021) 70737624, 7806700 Ext.146, Fax. 7802718-7802719
Homepage : <http://www.unas.ac.id> Email : info@unas.ac.id

SURAT TUGAS
No. 907/WD/XI/2021

Wakil Dekan Fakultas Ilmu Sosial dan Ilmu Politik Universitas Nasional menugaskan kepada dosen berikut ini :

Nama : Dr. Erna Ermawati Chotim, M. Si
NIP/NIDN : 0109150857/0330096701
Pangkat Akademik : Lektor Kepala
Unit Kerja : FISIP Universitas Nasional

Untuk dapat bertindak sebagai Pembimbing Skripsi pada Semester Ganjil Tahun Akademik 2021/2022 atas nama mahasiswa :

Nama : Gilang Ramadhan
NPM : 183112350350009
Judul Skripsi : Analisis Konstruksi Sosial Gender Pada Profesi Reseller Sebagai Pekerja Kontemporer.

Dengan ketentuan sebagai berikut :

- Jangka waktu penulisan skripsi antar tiga sampai enam bulan.
- Memberikan bimbingan secara teratur minimum delapan kali konsultasi dengan mengisi formulir I.
- Penulisan skripsi mengikuti pedoman sebagaimana tercantum dalam buku pedoman penulisan dan Ujian Skripsi yang dikeluarkan oleh Fakultas.

Demikian surat tugas ini dibuat untuk dapat dilaksanakan sebagaimana mestinya sesuai dengan aturan yang berlaku.


UNIVERSITAS NASIONAL
Dr. Ahmad Mukain, M. Si

Program Studi : Ilmu Politik - Hubungan Internasional - Sosiologi - Administrasi Publik - Ilmu Komunikasi

Lampiran 12


Lembar Konsultasi Bimbingan

UNIVERSITAS NASIONAL
FAKULTAS ILMU SOSIAL DAN ILMU POLITIK
JAKARTA

LEMBAR KONSULTASI PEMBIMBING SKRIPSI

Nama Mahasiswa : Galang Pamanah
 Nomor Induk Mahasiswa : 18.3112.350.350009
 Program Studi : Sosiologi
 Judul Skripsi : Perantara Sektor Domestik Pada Era Digital
 (Studi Kasus Reseller Produk Konsumsi di Wilayah Kecamatan Cipayung dan C.ragas)

No	Tanggal	Materi Konsultasi	Paraf Pembimbing
1	14-10-2021	Judul dan teori	↓
2	17-12-2021	Progres judul, rumusan Masalah dan Informan	↓
3	10-01-2022	Pedoman Wawancara	↓
4	24-03-2022	Informan & data	↓
5	15-06-2022	Menylesaikan bab 2- kesimpulan (9 bab)	↓
6	24-06-2022	penyerahan bab 1-5 & transkrip	↓
7	04-07-2022	Revisi bab 1-5	↓
8	01-08-2022	Revisi bab 1-5 Sebelum Sidang	↓
9	09-08-2022	Revisi + penyerahan Hasil Revisi	↓
10	20-08-2022	ASB Skripsi	

Jakarta, 10.08.2022
 Ketua Program Studi

 Azzah Pamanah

Lampiran 13
Sertifikat TOEFL



Lampiran 14

Bukti Cek Plagiarisme



RIWAYAT HIDUP



Penulis bernama Gilang Ramadhan lahir di Kota Jakarta pada 07 Januari 1999, merupakan anak kedua dari dua bersaudara yang terlahir dari pasangan Bapak Iswandi dan Ibu Zurmalena, Penulis bertempat tinggal di Jl.Pule 1 RT.06 RW.10 Kelurahan Cijantung Kecamatan Pasar Rebo. Selama menempuh pendidikan sebagai mahasiswa, penulis aktif mengikuti kegiatan organisasi di Himpunan Sosiologi Universitas Nasional (HIMASOS) pada periode 2020-2021 pada divisi olahraga dan seni. Pada tahun 2021 pernah membawa tim futsal Sosiologi menjuarai Turnamen yang di adakan oleh Jurusan Ilmu Komunikasi Universitas Nasional, Selain itu penulis pernah menjadi Panitia pada SOD pada bagian keamanan dan pernah juga menjadi mentor pada pelaksanaan SOD tersebut. Pada bulan November – Desember 2020 penulis melakukan Praktek Kerja Lapangan di Kementerian Pendidikan dan Kebudayaan Direktorat Sekolah Dasar sempat berada di ruangan Direktur lalu pindah di bagian Tata Kelola selama 90 hari. Penulis juga aktif dalam diskusi yang berkaitan mengenai kemasyarakatan baik di dalam dan diluar kampus serta berdagang.

Rekonstruksi Sektor Domestik Pada Era Digital

ORIGINALITY REPORT

24%

SIMILARITY INDEX

%

INTERNET SOURCES

%

PUBLICATIONS

24%

STUDENT PAPERS

PRIMARY SOURCES

1	Submitted to State Islamic University of Alauddin Makassar Student Paper	4%
2	Submitted to University of Muhammadiyah Malang Student Paper	2%
3	Submitted to IAIN Purwokerto Student Paper	2%
4	Submitted to STIE Perbanas Surabaya Student Paper	2%
5	Submitted to UIN Syarif Hidayatullah Jakarta Student Paper	2%
6	Submitted to Universitas Negeri Jakarta Student Paper	2%
7	Submitted to Purdue University Student Paper	1%
8	Submitted to Universitas Pendidikan Indonesia Student Paper	1%

9	Submitted to iGroup Student Paper	1 %
10	Submitted to Universitas Krisnadwipayana - Faculty of Administration Student Paper	1 %
11	Submitted to Universitas Pelita Harapan Student Paper	1 %
12	Submitted to Sriwijaya University Student Paper	1 %
13	Submitted to Binus University International Student Paper	1 %
14	Submitted to Universitas Diponegoro Student Paper	1 %
15	Submitted to Universitas Sebelas Maret Student Paper	1 %
16	Submitted to IAIN Kudus Student Paper	1 %
17	Submitted to Program Pascasarjana Universitas Negeri Yogyakarta Student Paper	<1 %
18	Submitted to Konsorsium PTS Indonesia - Small Campus II Student Paper	<1 %
19	Submitted to Universitas Terbuka Student Paper	<1 %

20

Submitted to Forum Perpustakaan Perguruan Tinggi Indonesia Jawa Timur

Student Paper

<1 %

21

Submitted to UIN Sunan Kalijaga Yogyakarta

Student Paper

<1 %

22

Submitted to LL DIKTI IX Turnitin Consortium Part II

Student Paper

<1 %

23

Submitted to Universitas Trunojoyo

Student Paper

<1 %

24

Submitted to Padjadjaran University

Student Paper

<1 %

25

Submitted to Universitas Negeri Semarang

Student Paper

<1 %

26

Submitted to Universitas Negeri Surabaya The State University of Surabaya

Student Paper

<1 %

27

Submitted to Defense University

Student Paper

<1 %

28

Submitted to ppmsom

Student Paper

<1 %

29

Submitted to Universitas Jambi

Student Paper

<1 %

30

Submitted to Universitas Mataram

Student Paper

<1 %

31 Submitted to Udayana University <1 %
Student Paper

32 Submitted to Universitas Muhammadiyah
Surakarta <1 %
Student Paper

33 Submitted to Badan Pengembangan dan
Pembinaan Bahasa Kementerian Pendidikan
dan Kebudayaan <1 %
Student Paper

34 Submitted to Institut Pemerintahan Dalam
Negeri <1 %
Student Paper

35 Submitted to Universitas Negeri Padang <1 %
Student Paper

Exclude quotes

Off

Exclude matches

Off

Exclude bibliography

Off

UNIVERSITAS NASIONAL