

BAB V

KESIMPULAN DAN SARAN

A. Kesimpulan

Berdasarkan hasil penelitian serta pembahasan yang sudah dipaparkan sebelumnya, maka dapat disimpulkan:

1. Pertumbuhan perusahaan berpengaruh positif dan signifikan terhadap profitabilitas. Hasil ini berarti bahwa jika terdapat peningkatan pada pertumbuhan perusahaan, maka akan berpengaruh terhadap peningkatan profitabilitas.
2. Ukuran perusahaan berpengaruh positif dan signifikan terhadap profitabilitas. Hasil ini berarti bahwa semakin besar ukuran perusahaan, merupakan sinyal positif yang akan mendapat kepercayaan investor dan akan meningkatkan profitabilitas perusahaan.
3. *Operating leverage* tidak berpengaruh signifikan terhadap profitabilitas. Hasil ini berarti bahwa tingkat *operating leverage* yang tinggi atau rendah dari suatu perusahaan tidak berpengaruh terhadap peningkatan profitabilitas.
4. Umur perusahaan berpengaruh negatif dan signifikan terhadap profitabilitas. Hasil ini berarti bahwa semakin besar umur perusahaan akan menurunkan profitabilitas perusahaan, karena perusahaan yang sudah lama berdiri belum tentu selalu dapat mengelola perusahaan dengan baik.

B. Saran

Berdasarkan hasil penelitian dan kesimpulan, penulis mencoba mengemukakan saran di bawah ini:

1. Bagi pihak badan usaha
 - a. Bagi perusahaan yang memiliki pertumbuhan perusahaan yang masih tergolong rendah, perusahaan harus meningkatkan pertumbuhan perusahaannya dengan melakukan pengoptimalan pemeliharaan aset, analisis penyusutan aset, pencatatan serta penggunaan teknologi untuk mengelola aset. Perusahaan juga harus memperbarui inovasi dan

layanan produk, serta memasarkan produk dengan efektif untuk meningkatkan volume penjualan.

- b. Untuk dapat meningkatkan profitabilitas, perusahaan harus meningkatkan ukuran perusahaan dengan cara memberikan kinerja yang baik agar laba yang diperoleh akan besar, melakukan ekspansi pasar, diversifikasi produk dan layanan dan fokus pada keberlanjutan perusahaan.
 - c. Perusahaan harus mengoptimalkan penggunaan *operating leverage* dan menggunakan aktiva tetap dengan baik. Perusahaan juga harus menggunakan tingkat *operating leverage* lebih baik lagi dalam melakukan kegiatan operasionalnya. Perusahaan harus meningkatkan volume penjualan untuk menutupi biaya tetap dan mengoptimalkan struktur biaya dengan mengurangi biaya variabel. Karena penggunaan tingkat *operating leverage* yang tinggi diimbangi dengan tingkat volume penjualan yang tinggi akan meningkatkan profitabilitas.
 - d. Umur perusahaan yang lama tidak menjamin perusahaan menghasilkan tingkat profitabilitas yang tinggi. Maka dari itu penulis menyarankan perusahaan meningkatkan kinerja dengan optimal berapa pun umur perusahaannya.
2. Bagi investor
Bagi calon investor yang hendak melakukan investasi di badan usaha ini, diharapkan hasil dari penelitian ini dapat memberikan informasi yang berguna dan dapat dipergunakan sebagai bahan pertimbangan serta menambah wawasan investor terkait badan usaha dalam mengambil keputusan investasi.
 3. Bagi peneliti selanjutnya
Dalam penelitian ini hanya menggunakan 4 (empat) variabel terikat sebagai faktor yang mempengaruhi profitabilitas. Peneliti menyarankan untuk penelitian selanjutnya bisa menambah atau mengubah variabel yang pada akhirnya dapat memperoleh hasil penelitian yang sempurna. Pada penelitian ini juga hanya menggunakan sampel pada badan usaha sektor farmasi dan obat-obatan yang terdaftar di Bursa Efek Indonesia (BEI), untuk penelitian

selanjutnya disarankan untuk memperluas objek penelitian dan menambah waktu penelitian, guna diharapkan mendapatkan hasil penelitian yang lebih sempurna, beragam dan tepat.

